

新 建設業 現場代理人セミナー

第7期 募集のご案内

代理人がのびれば利益がでる!!



株式会社目加田経営事務所

アベノミクスによる円安効果、26年ぶりの高値を付けた好調な株価、東京五輪や増加するインバウンド対応によるインフラ投資の本格化などで2017年も好景気が継続しました。2018年は国際環境変化による株安、円高となる不安要素を抱えながら、慢性的な人手不足による人件費高騰、また資材費の高騰も懸念されます。建設業界はこれまで以上に外部環境変化に対応できる柔軟性とそれを実行する人材が必要です。現場代理人にとって「現場」は舞台、「数字」は信頼の証です。納期、品質、提案、信頼性という非価格競争力を発揮して、これまで以上にお客様の期待に応え、ファンにする事が求められています。

現場代理人にとって現場は”舞台!!”



現場代理人が
具備すべき
5つの条件!!

現場を舞台として次の仕事を受注する**営業マン**である

現場の資金繰りから損益まで数字で把握する**経理マン**である

現場という会社を経営する**部門経営者**である

現場に関わるあらゆる人を育てる**労務マン**である

最新の技術を常に研究して実践する**技術マン**である。

設計事務所、ゼネコン、サブコン、工事店、機械メーカー、資材メーカー、資材商社の川上から川下まで経営支援している目加田経営事務所が提供する「目からうろこ」の建設業向け研修。建設業サポートを行っている当社講師陣と、個人の強みを活かす人材育成ツールの特長スファインダー導入で実績を残している比嘉氏を交えた3講師が「現場代理人に必須の技術！」についてお伝えいたします！

「新・建設業 現場代理人セミナー」で代理人のチカラを伸ばす！

利益を上げる
コツを知る!!

現場で利益を上げる為に必要
な「経営者」、「計数」の重要
項目を2日コースで学ぶ！

本セミナーのイチ押し！

一人ひとりに適した支援
プログラムを導入。代理
人の能力を高めます！

知見の幅が
広がる!!

情報交換会開催!!
講習だけでは得られない情報
交換、社外の人脈をつくる!!

ストレンクスファインダーで
自分の強みを伸ばす！

セミナー概要

期
間

・2018年5月～9月(5か月)

定
員

・20名 ※定員になり次第、締め切らせて頂きます

会
場

・沖縄産業支援センター
(那覇市字小禄1831-1)

ス
タ
イル

・演習、討論、講義、フィードバック、レポート、宿題

対
象

・現場代理人及びその管理者

料
金

・お一人様200,000円 (税抜き表示)

特
典

・参加者は次期以降の現場代理人セミナー受講は無料となります。(第1～6期代理人
セミナー、全コース参加者は第7期以降も無料で参加可能です)

※この講習会はCPDSの学習履歴申請を主催者が行います。

スケジュール

※CPD,CPDS技術者証をお持ちの方はセミナー当日ご提示ください。

7/13(金)
13:00-21:00
14(土)
09:00-12:00

8/18(土)
09:00-18:00

9/15(土)
09:00-18:00

10/20(土)
09:00-18:00

11/16(金)
13:00-21:00
17(土)
09:00-12:00

第1回
経営者としての
現場代理人

- ①現場代理人の役割
- ②現場管理の基本
- ③モノづくり・カネづかい・ヒトづくりのポイント
- ④自分の強みを伸ばす/ストレンクスファインダー

情報交換会
(一日目終了後)

講師:根橋弘行
講師:比嘉律子氏

第2回
技術者としての
現場代理人

- ①知っておかねばならない基本管理技術の知識
- ②管理技術面からみた現場管理の基本
- ③コスト管理

講師:知念諭

第3回
営業マンとしての
現場代理人

- ①利害関係者とのコミュニケーション技術
- ②現場を「売り物」に変える想像力
- ③仕事の見える化の徹底

講師:知念諭

第4回
労務マンとしての
現場代理人

- ①建設現場における労務管理の重要ポイント
- ②リーダーシップと部下育成
- ③現場の士気を上げる

講師:知念諭

第5回
経理マンとしての
現場代理人

- ①現場の資金繰りのポイント
- ②現場の損益を把握するコツ

講師:根橋弘行

CPDS 7ユニット
CPD 6単位

CPDS 8ユニット
CPD 6単位

CPDS 8ユニット
CPD 6単位

CPDS 8ユニット
CPD 6単位

CPDS 10ユニット
CPD 8単位

CPDS→全国土木施工管理技師会連合会認証

CPD→沖縄県建築士会認証



根橋 弘行

株式会社目加田経営事務所 部長 根橋 弘行（ねばし ひろゆき）1964年長野県生まれ、京都市育ち、1997年から沖縄在住。コンサルタント会社(株)タナベ経営の勤務（京阪、大阪、台湾）を経て、1997年(株)目加田経営事務所に入社。中小企業の特徴を生かした業績向上システムや企業体質強化を強化するマネジメントシステムの設計・導入・定着のコンサルティングを担当している。2000年からISOのコンサルティング（品質、環境、情報、食品）及び審査員活動を開始し、現在に至る。ISO9001主任審査員、ISO14001審査員、CIA（米国公認内部監査人）、CCSA（内部統制評価指導士）



知念 諭

株式会社目加田経営事務所 コンサルタント 知念 諭（ちねん さとし）沖縄県那覇市出身。海外での勤務経験（外資系飲食FC）を経て、2005年株式会社目加田経営事務所に入社。製造卸業、サービス業、歯科医業、医療サービス業、建設業（総合建設業、各専門工事）等の経営支援業務を遂行する。2010年より建設業に特化したCRCセミナーを皮切りに、現場代理人セミナー、CMCセミナーの企画、運営、講師を務める。



比嘉 律子氏

合同会社エル・イズ・ビー 比嘉律子（ひがりつこ）氏
県内設計事務所総務部マネージャーとして広範囲の業務に携わりながら、社内全体を見渡し会社や個人の目標達成に向けて、強みを活かした人材育成ツールのストレンクスファインダーを提案し導入して3年目になる。
当初は社員自身や他の社員の強みや違いを理解するための勉強会やコーチングで社員個人がストレンクスファインダーを理解し強みとして活かしていくトレーニングをし、現在はチームビルディングを意識しながら社員と1 on 1のコーチングで、一人一人が強みを活かしやりがいのある職場づくりを目指している。

☆目加田経営事務所主催の建設系セミナーご参加企業例（順不同・敬称略・一部掲載）

- ・三栄工業(株)・(株)エー・アール・ジー・(株)アレックス
- ・(株)ナイソ・(株)善太郎組・(株)照正組・大晋建設(株)
- ・(株)屋部土建・(株)鏡原組・(株)大城組・(株)国場組
- ・(株)大米建設・(株)喜神サービス・琉球ゴーレックス(株)
- ・(株)琉球伊奈・(株)T&T・(株)和高建設工業・金城電気工事(株)
- ・久建工業(株)・(株)オカノ・ヤシマ工業(株)・(株)東洋設備
- ・(株)りゅうせき建設・協栄海事土木(株)・尚平工業(株)
- ・東洋電気工事(株)・(有)築良建設・(株)西原環境おきなわ
- ・(有)山原開発・仲程土建(株)・(株)沖縄機械整備
- ・桐和空調設備(株)・(有)福地組・仲本建設(株)・(有)北勝建設
- ・三協電気工事(株)・(株)IMICORPORATION・(株)シンテック
- ・(有)山口建設・(株)具志堅建築設計事務所・(株)沖縄特電・(株)屋島組・(株)新栄組
- ・(有)伊世開発・(株)東洋設備・(株)環境設計国建・上門工業(株)・(株)明成建設 等



株式会社目加田経営事務所

沖 縄 〒900-0014
那覇市松尾1-18-22 8F
TEL 098-864-0331
Fax 098-860-3416

京 都 〒603-8478
京都市北区大宮釈迦谷 4-10
TEL 075-334-5105
Fax 075-493-8305

新・建設業 現場代理人セミナー 第7期 お申し込み書

☆お申し込み・お問い合わせ

株式会社目加田経営事務所 知念・桃原
〒900-0014 那覇市松尾1-18-22 8階

電話:098-864-0331
FAX:098-860-3416

メール:chinen@mekata.co.jp
ホームページ:http://www.21cmc.jp/

お申し込み方法:下記の記入欄にご記入の上、FAX(098-860-3416)にてご返送ください。

お申し込み

ご社名					
ご代表者名					
ご住所	〒				
ご担当者名					
電話					
FAX					
メール					
ご参加者氏名	お役職	ご参加者氏名	お役職	ご参加者氏名	お役職

※個人情報保護法に基づき、入会申し込み確認以外の目的で使用することはいたしません。
キャンセルポリシー:ご入金後は返金いたしかねますのでご了承ください。

株式会社目加田経営事務所

沖 縄 〒900-0014
那覇市松尾1-18-22 8F
TEL 098-864-0331
Fax 098-860-3416

京 都 〒603-8478
京都市北区大宮釈迦谷 4-10
TEL 075-334-5105
Fax 075-493-8305